

Mit Freude und Erfolg mich verkaufen

Mein Unternehmensaufbau als Coach!

Ein Angebot für Absolvent*innen und Teilnehmer*innen
einer Coaching-Ausbildung

www.FUTURE.at



Zielgruppe

Menschen, die sich in einer Coaching-Ausbildung befinden oder die bereits eine abgeschlossene Coaching-Ausbildung haben, mit dem Ziel sich selbst **und** das eigene Angebot professionell zu präsentieren und erfolgreich Kunden zu gewinnen.

Ziele des Seminars

Unsere langjährige Erfahrung als Ausbildungsinstitut hat gezeigt, dass Coaching dann zur Erfolgsgeschichte wird, wenn Sie Ihre Kompetenzen als Coach und Geschäftsfrau/-mann weiter ausbauen. In diesem Seminar entwickeln wir mit Ihnen ein tiefgreifendes Verständnis für die spezifischen Herausforderungen des Coaching-Business und vermitteln Ihnen wertvolle Werkzeuge.

Der Aufbau einer stabilen Geschäftsgrundlage ist Basis, um langfristig erfolgreich zu sein. Nutzen Sie Ihre Individualität und Ihre Fähigkeiten als Coach, um am Markt erfolgreich Kund*innen zu gewinnen. Sich selbst **und** das eigene Angebot aktiv, locker und positiv zu verkaufen kann leicht sein, viel Freude machen und tiefgehende und nachhaltige Kundenbeziehungen ermöglichen.

Es ist der erste und wichtigste Schritt ins Unternehmertum als Coach.

Inhalte des Seminars

- Mein Selbstverständnis als Coach und Geschäftsfrau/-mann.
- Verkäufer/in sein = Nutzen stiften!
- Mich und mein Angebot präsentieren.
- Eine gründliche Bedarfserhebung macht $\frac{3}{4}$ des Erfolgs aus.
- Stress abbauen – eine positive Spannung aufbauen und Kunden aktiv für das eigene Angebot begeistern.
- Wie/wo komme ich zu Kunden?
- Wie spreche ich Kunden an?
- Fragen zum Unternehmensaufbau klären.
- Sog erzeugen statt Druck ausüben.
- Sich selbst motivieren – die eigenen Stärken und Erfolgspotenziale im Verkauf aktiv nutzen.

Mein Unternehmensaufbau als Coach!

Mit Freude und Erfolg mich verkaufen

Trainer

Anton Pappenscheller

Wirtschaftsingenieur, einer Unternehmerfamilie entstammend, sehr früh mit der Leitung des elterlichen Unternehmens betraut, daran gewohnt die Verantwortung für ein größeres Ganzes zu tragen.

Worauf er seinen Erfolg unter schwierigsten Marktbedingungen baute:

Selbst auf gesunden Beinen stehend, die Eigenständigkeit bewahrend, mit anderen in eine rundum förderliche Kooperation zu treten. Alle möglichen Gesichtspunkte in Betracht ziehend, bestmögliche Entscheidungen für das Gesamte, nicht nur für sich selbst zu treffen. Integrität, Ethik und Verlässlichkeit – „auf den Toni kannst' di' verlassen“ das wussten alle in seinem Umfeld – sowie Fleiß und Gewissenhaftigkeit.

Diese Haltungen zeichnen ihn auch als Coach und Trainer aus. Seine Kunden finden in ihm einen äußerst kooperativen Partner, fähig, sich auf andere Denk- und Wahrnehmungsmuster einzulassen, ehrlich, verlässlich, beflissen...



Termin

16.01. - 17.01.2025

Das Seminar beginnt am ersten Tag um 10:00 Uhr und endet am zweiten Tag um ca. 17:00 Uhr.

Ort

Hotel Steinerwirt in A-5084 Großgmain bei Salzburg (www.dersteinerwirt.com)

Aus didaktischen Gründen empfehlen wir die Übernachtung im Hotel.

Die Zimmerbuchung übernehmen wir für Sie.

Kosten

Euro 390,- exkl. der gesetzlichen MwSt.

Die Kosten für Unterkunft und Verpflegung sind nicht inkludiert und direkt im Hotel zu bezahlen.

Stornobedingungen

Sollten Sie nach verbindlicher Anmeldung absagen, erheben wir bis 14 Tage vor Beginn eine Bearbeitungsgebühr von Euro 100,- netto. In den 14 Tagen vor Beginn des Seminars sind 50 %, bei Stornierung nach dem Beginn 80 % der Kosten zu bezahlen.

Anmeldung

Die Anmeldung bitten wir Sie auf unserer Website www.FUTURE.at über den Link „Termine“ durchzuführen.

Qualität ist uns wichtig



Gerne stehen wir Ihnen für weitere Informationen zur Verfügung.

Ihre Ansprechpartnerin

Marisa Jesacher

Angerstraße 10
A-6121 Baumkirchen

Tel.: +43 (0) 5224/52076
marisa.jesacher@FUTURE.at
www.FUTURE.at